

**PENGARUH LEVERAGE DAN PERTUMBUHAN PENJUALAN
TERHADAP PROFITABILITAS PADA PERUSAHAAN LQ45 YANG
TERDAFTAR DI BEI PERIODE 2017-2019**



SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Tugas dan Syarat-Syarat
Guna Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi dan Bisnis Jurusan Manajemen
Pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah Surakarta

Disusun Oleh :

ERIKA WIDYA SARI
B100170433

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURAKARTA
2021**

HALAMAN PERSETUJUAN

Yang bertanda tangan di bawah ini telah membaca skripsi dengan judul:

PENGARUH LEVERAGE DAN PERTUMBUHAN PENJUALAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA PERUSAHAAN LQ45 YANG TERDAFTAR DI BEI PERIODE 2017-2019

Yang ditulis dan disusun oleh:

ERIKA WIDYA SARI
B100170433

Penandatangan berpendapat bahwa skripsi telah memenuhi syarat untuk diterima.

Surakarta, 21 Juni 2021

Pembimbing



(Imronudin, S.E., M.Si., Ph.D.)

Mengetahui,
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah Surakarta



(Dr. Drs. Syamsudin, M.M.)
NIP 19570217 1986 031 001

HALAMAN PENGESAHAN

PENGARUH LEVERAGE DAN PERTUMBUHAN PENJUALAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA PERUSAHAAN LQ45 YANG TERDAFTAR DI BEI PERIODE 2017-2019

Oleh:

ERIKA WIDYA SARI

B100170433

Telah dipertahankan didepan Dewan Penguji
Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah Surakarta
dan dinyatakan telah memenuhi syarat

Dewan Penguji:

1. Soepatini, S.E., M.Si., Ph.D.

(.....)

(Ketua Dewan Penguji)

2. Imronudin, S.E., M.Si., Ph.D.

(.....)

(Anggota I Dewan Penguji)

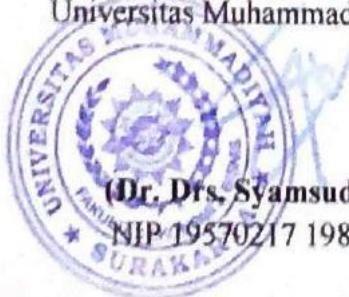
3. Ir. Irmawati, S.E., M.Si.

(.....)

(Anggota II Dewan Penguji)

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah Surakarta



(Dr. Drs. Syamsudin, M.M.)

NIP 19570217 1986 031 001



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURAKARTA

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Jl. A. Yani Tromol Pos I Pabelan Kartasura Telp.
(0271) 717417 Surakarta – 57102

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : **ERIKA WIDYA SARI**
NIM : **B100 170 433**
Jurusan : **MANAJEMEN**
Judul : **PENGARUH LEVERAGE DAN PERTUMBUHAN PENJUALAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA PERUSAHAAN LQ45 YANG TERDAFTAR DI BEI PERIODE 2017-2019**

Menyatakan dengan sebenarnya bahwa skripsi yang saya buat dan serahkan ini merupakan hasil karya saya sendiri, kecuali kutipan-kutipan dan ringkasan- ringkasan yang semuanya telah saya jelaskan sumbernya. Apabila dikemudian hari terbukti dan atau dapat dibuktikan bahwa skripsi ini hasil jiplakan, maka saya bersedia menerima sanksi apapun dari Fakultas Ekonomi dan gelar atau ijazah yang diberikan oleh Universitas Muhammadiyah Surakarta batal saya terima.

Surakarta, 21 Juni 2021

Yang membuat pernyataan

ERIKA WIDYA SARI

MOTTO

“Don’t stop when you’re tired. Stop when you’re done”

(Unknown)

“Bersungguh-sungguhlah engkau dalam menuntut ilmu, jauhilah kemalasan dan kebosanan karena jika tidak demikian engkat akan berada dalam kesesatan.”

(Imam Al-Ghazali)

“Surround yourself with people who challenge you, teach you and push you to be your best self”

(Bill Gates)

Orang yang pantang menyerah adalah orang yang sangat dekat dengan kesuksesan dan keberhasilan yang sudah diperjuangkan dari awal.

(Erika Widya Sari)

PERSEMBAHAN

Alhamdulillah segala puji syukur bagi Allah SWT, shalawat dan salam tak lupa penulis ucapan kepada tauladan umat islam, Nabi Muhammad SAW. Karena telah memberikan karunia-Nya agar penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Pada kesempatan ini saya ucapan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu menyelesaikan penulisan skripsi ini. Dalam penyusunan skripsi ini penulis menyadari bahwa tidak dapat terselesaikan tanpa bimbingan dan bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu penulis mengucapkan terima kasih kepada yang terhormat :

1. Prof. Dr. H. Sofyan Anif, M.Si, selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Surakarta dan segenap pimpinan rektoran Universitas Muhammadiyah Surakarta
2. Dr. H. Syamsudin, M.M selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surakarta
3. Imronudin, S.E, M.Si, PhD selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surakarta
4. Imronudin, S.E, M.Si, PhD selaku pembimbing yang telah membimbing dalam menyelesaikan skripsi ini
5. Soepatini, S.E, M.Si, PhD dan Ir. Irmawati, S.E, M.Si selaku dosen pengaji
6. Imronudin, S.E, M.Si, PhD selaku pembimbing akademik yang memberikan dorongannya dalam menyelesaikan perkuliahan penulis
7. Seluruh Dosen dan Karyawan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surakarta yang memberikan dukungan, mendoakan dan menasehati untuk keberhasilan penulis.
8. Kedua orang tua saya, Bapak dan Ibuk yang penulis cintai, yang selalu memberikan dukungan, kasih sayang dan semangat kepada penulis.

Penulis menyadari dalam penulisan skripsi ini tidak akan terselesaikan tanpa dukungan dan semangat yang diberikan kepada penulis. Penulis mengucapkan terima kasih kepada pihak-pihak yang disebutkan diatas.

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *Leverage* dan Pertumbuhan Penjualan terhadap Profitabilitas. Sampel penelitian ini menggunakan perusahaan indeks saham LQ45 yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia dengan menggunakan *purposive sampling*. Terdapat 33 perusahaan yang terpilih sebagai sampel. Penelitian ini menggunakan data sekunder dari laporan tahunan perusahaan. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif menggunakan regresi data panel dengan menggunakan *software Eviews*.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa *debt to assets ratio* (DAR) berpengaruh positif dan signifikan terhadap *return on assets* (ROA), *debt to equity ratio* (DER) tidak berpengaruh terhadap *return on assets* (ROA), pertumbuhan penjualan tidak berpengaruh terhadap *return on assets* (ROA).

Kata kunci : *Debt to Assets Ratio (DAR), Debt to Equity Ratio (DER), Sell Growth, Return on Assets (ROA), Firm Size.*

ABSTRACT

The aim of the research is to examine the effect of Leverage and sell growth on profitability. This research sample is stock index companies listed on Indonesia Stock Exchange by using purposive sampling method. There are 33 companies selected as sample. This research used secondary data from companies annual report. This research is quantitative research using data panel regression using Eviews software.

The result of this research showed that debt to assets ratio (DAR) has a positif effect and significant on return on assets (ROA), debt to equity ratio (DER) has no effect on return on asset (ROA), sell growth has no effect on return on assets (ROA).

Keywords : Debt to Assets Ratio (DAR), Debt to Equity Ratio (DER), Sell Growth, Return on Assets (ROA), Firm Size.

KATA PENGANTAR

Bismillahirrohmanirrohim

Assalamuallaikum Wr. Wb

Alhamdulillah puji syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT yang telah menganugerahkan segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul **“PENGARUH LEVERAGE DAN PERTUMBUHAN PENJUALAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA PERUSAHAAN LQ45 YANG TERDAFTAR DI BURSA EFEK INDONESIA PADA PERIODE TAHUN 2017-2019”.**

Skripsi ini diajukan untuk memenuhi sebagian syarat-syarat dalam memperoleh gelar Sarjana Ekonomi jurusan Manajemen Universitas Muhammadiyah Surakarta. Penulis menyadari penyusunan proposal skripsi ini masih memiliki banyak kekurangan baik dalam segi penulisan maupun penyajian. Sehingga kritik dan saran yang membangun penulis terima agar proposal dapat menjadi lebih baik lagi. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membutuhkan.

Wassalamu'alaikum. Wr. Wb

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN.....	vi
ABSTRAK.....	viii
ABSTRACT.....	ix
KATA PENGANTAR	x
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv
BAB 1 PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah	4
C. Tujuan Penelitian.....	4
D. Manfaat Penelitian	5
E. Sistematika Penulisan.....	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	7
A. Tinjauan Teori.....	7
B. Penelitian Terdahulu	9
C. Pengembangan Hipotesis	11
D. Kerangka Penelitian	13

BAB III METODE PENELITIAN	14
A. Jenis Penelitian.....	14
B. Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	14
C. Data dan Sumber Data.....	16
D. Metode Pengumpulan Data	16
E. Desain Pengambilan Sampel	16
F. Metode Analisis Data	18
BAB IV ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN.....	23
A. Statistik Deskriptif	23
B. Analis Regresi Data Panel.....	24
C. Uji Asumsi Klasik	26
D. Uji Hipotesis	30
E. Pembahasan	33
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	35
A. Kesimpulan	35
B. Keterbatasan Penelitian	35
C. Saran.....	35
DAFTAR PUSTAKA	37
LAMPIRAN.....	39

DAFTAR TABEL

Tabel III.1 Ringkasan Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	16
Tabel III.2 Kriteria Pemilihan Sampel	17
Tabel 111.3 Hasil Seleksi Sampel Perusahaan	17
Tabel IV.1 Hasil Analisis Deskriptif	23
Tabel IV.2 Hasil Uji Chow	24
Tabel IV.3 Hasil Uji Hausman.....	25
Tabel IV.4 Hasil Uji Random Effect Model	25
Tabel IV.5 Hasil Uji Heteroskedastisitas	28
Tabel VI.6 Hasil Uji Multikolinearitas	28
Tabel IV.7 Hasil Uji Autokorelasi	29
Tabel IV.8 Hasil Regresi.....	30

DAFTAR GAMBAR

Gambar II.1 Kerangka Pemikiran	13
Gambar IV.1 Hasil Uji Normalitas	27

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran I Data Laporan Tahunan Perusahaan LQ45 Periode 2017-2019.....	40
Lampiran II Hasil Uji Statistik Deskriptif	42
Lampiran III Hasil Uji Common Effect Model	43
Lampiran IV Hasil Uji Fixed Effect Model	44
Lampiran V Hasil Uji Regresi Random Effect Model.....	45
Lampiran VI Hasil Uji Chow.....	46
Lampiran VII Hasil Uji Hausman.....	47
Lampiran VIII Hasil Uji Normalitas.....	48
Lampiran IX Hasil Uji Multikolinearitas.....	49
Lampiran X Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	50
Lampiran XII Hasil Uji Autokorelasi	51
Lampiran XIII Hasil Regresi Random Effect Model Uji Hipotesis	52