

**ANALISIS GAYA HIDUP DAN NILAI MEREK
YANG DIRASAKAN TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN PRODUK FASHION MEWAH
MELALUI BELANJA *ONLINE***



SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Tugas dan Syarat-Syarat Guna Memperoleh Gelar
Sarjana Ekonomi Jurusan Manajemen Pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah Surakarta

Disusun Oleh:

GHIFARIN ADDAUSI
B 100150028

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURAKARTA
2019**

HALAMAN PENGESAHAN

Yang bertanda tangan di bawah ini telah membaca skripsi dengan judul :

“ANALISIS GAYA HIDUP DAN NILAI MEREK YANG DIRASAKAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK FASHION MEWAH MELALUI BELANJA ONLINE”

Yang ditulis dan disusun oleh:

GHIFARIN ADDAUSI

B 100 150 028

Penandatangan berpendapat bahwa skripsi tersebut telah memenuhi syarat untuk diterima.

Surakarta, 23 Februari 2019

Pembimbing



(Kussudiyarsana, S.E., M.Si Ph.D.)

Mengetahui
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah Surakarta





**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURAKARTA
FAKULTAS EKONOMI & BISNIS**

Jl. A Yani Tromol Pos 1, Pabelan Kartasura 57102 Ph.: (0271) 717417 Eks.211 Surakarta

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : **GHIFARIN ADDAUSI**
NIRM : **B 100 150 028**
Jurusan : **MANAJEMEN**
Judul Skripsi : **Analisis Gaya Hidup Dan Nilai Merek Yang
Dirasakan Terhadap Keputusan Pembelian
Produk Fashion Mewah Melalui Belanja Online**

Menyatakan dengan sebenarnya bahwa skripsi yang saya buat dan serahkan ini merupakan hasil karya saya sendiri, kecuali kutipan-kutipan dan ringkasan-ringkasan yang semuanya telah saya jelaskan sumbernya. Apabila dikemudian hari terbukti dan atau dapat dibuktikan bahwa skripsi ini hasil jiplakan, maka saya bersedia menerima sanksi apapun dari Fakultas Ekonomi dan atau gelar dan ijazah yang diberikan oleh Universitas Muhammadiyah Surakarta batal saya terima.

Surakarta, 23 Februari 2019

Yang Membuat Pernyataan,

Ghifarin Addausi

MOTTO

“Apa yang telah kau mulai selesaikanlah sampai akhir”.

“Jadikan Allah satu-satunya tempat berpegang dan bersandar atas segala yang terjadi pada kita”.

“Gunakan akal untuk mengendalikan nafsu sehingga dapat memprioritaskan apa yang dibutuhkan bukan yang diinginkan”.

“Tugas seorang hamba ialah berikhtiar sebaik mungkin dan kemudian berdoa. Selanjutnya Allah SWT yang akan mengurus sisanya”.

“Talk Less Do More”.

“Hai orang-orang yang beriman, mintalah pertolongan (kepada Allah) dengan sabar dan (mengerjakan) shalat, sesungguhnya Allah beserta orang-orang yang sabar.” (Al-Baqarah:153)

(Penulis)

PERSEMBAHAN

Bismillahirrohmanirrohim, dengan segala kerendahan dan ketulusan hati penulis persembahkan karya istimewa ini teruntuk:

- Allah SWT atas segala nikmat dan karunia yang telah diberikan, sehingga penulis dapat menyelesaikan penelitian ini dengan baik.
- Suri tauladan kita Nabi Muhammad SAW, semoga shalawat serta salam selalu tercurah kepada beliau, keluarga dan para sahabatnya.
- Ibu dan Ayah tercinta yang telah mendidik, memberikan kasih sayang, motivasi, pengorbanan serta perjuangan yang tiada henti-hentinya.
- Dosen pembimbingku, Bapak Kussudiyarsana yang telah sabar membimbing saya dalam menyelesaikan penelitian ini.
- Adikku tersayang yang selalu memberikan semangat serta dukungan dalam setiap langkahku.
- Keluarga besar Bani KH. Said Sholeh terimakasih atas do'a dan restunya yang diberikan kepada penulis.
- Teman sekaligus sahabatku: Lucy, Indri, Mega, Abdan, Taufik, Madya, Evita, Izza, Iis, Naila, Sarah dan Ninda yang turut memberikan semangat, dukungan, serta bantuan kepada penulis dalam menyelesaikan penelitian ini.
- Almamaterku tercinta.

ABSTRAK

Penelitian ini memiliki tujuan untuk menganalisis pengaruh gaya hidup dan nilai merek yang dirasakan terhadap keputusan pembelian produk fashion mewah melalui belanja online studi empiris pada produk fashion bermerek. Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh mahasiswa Universitas Muhammadiyah Surakarta yang telah menggunakan produk fashion bermerek seperti nike, adidas, zara, h&m. Teknik *sampling* yang digunakan dalam penelitian ini adalah *purposive sampling* dengan mengambil 100 responden. Metode pengumpulan data yang digunakan adalah melalui studi lapangan berupa kuesioner secara personal. Alat analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah regresi linear berganda. Hasil yang diperoleh dari penelitian ini memiliki beberapa temuan, pertama yaitu gaya hidup berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian melalui belanja online dan yang kedua yaitu nilai yang dirasakan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian melalui belanja online.

Kata kunci : gaya hidup, nilai merek yang dirasakan, dan keputusan pembelian.

ABSTRACT

The aim of this research to analyze influence of life style and perceived brand value to create buying decision through online shopping. Empirical studies at branded fashion products. The population of this research is all students of Muhammadiyah University of Surakarta. The technique sampling in this research is purposive sampling by take 100 respondences. Data collection method using field study in form of personal questionnaire. Analysis tools in this research uses multiple linear regression. Based on the result are found some finding, the first is life style has significant influence to create buying decision through online shopping and the second is perceived brand value has significant influence to create buying decision through online shopping

Keyword: Life style, Perceived Brand Value, and Buying Decision.

KATA PENGANTAR



Assalamu'alaikum wr.wb.

Alhamdulillah, puji dan syukur kehadirat Allah SWT atas segala rahmat, hidayah dan anugerah-Nya. Tak lupa sholawat serta salam tetap tercurah kepada Nabi Muhammad SAW beserta keluarga dan para sahabat, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul “Analisis Gaya Hidup dan Nilai Merek yang Dirasakan Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Produk Fashion Mewah Melalui Belanja Online dengan lancar. Penulisan skripsi ini disusun sebagai syarat dalam rangka memenuhi tugas akhir dan memperoleh gelar sarjana ekonomi pada strata 1 ilmu ekonomi, konsentrasi manajemen pemasaran di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surakarta.

Penulis menyadari bahwa dalam menyelesaikan skripsi ini tidak dapat terlepas dari bantuan dan dengan keikhlasan serta rendah hati, penulis menyampaikan terima kasih kepada :

1. Bapak Dr. Sofyan Anif, M.Si. selaku Dekan Rektor Universitas Muhammadiyah Surakarta dan segenap pimpinan rektorat Universitas Muhammadiyah Surakarta.
2. Bapak Dr. Syamsudin, M.M. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surakarta.
3. Bapak Imronudin, SE., M.Si. Selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surakarta.
4. Bapak Kussudiyarsana, S.E., M.Si., Ph.D. selaku dosen pembimbing yang telah sabar membimbing dan memberikan masukan serta arahan dalam penyusunan skripsi.
5. Bapak Drs. Sujadi, M.M. selaku dosen pembimbing akademik yang telah membantu dan memberikan arahan dalam pengambilan keputusan mata kuliah maupun lainnya.

6. Bapak dan Ibu Dosen di Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surakarta yang telah membekali penulis dengan ilmu pengetahuan selama mengenyam bangku perkuliahan, serta tak lupa seluruh karyawan dan staff Tata Usaha yang telah memberikan bantuan dan kelancaran dalam urusan administrasi.
7. Ayahku Tanuri Afifudin, Eny Mamuroh, adikku Aenuriyas Syifana dan keluarga penulis yang telah memberikan do'a, kasih sayang, motivasi, dukungan, semangat, masukkan serta membantu baik secara spiritual maupun materiil sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini. Semoga Ibu, Bapak, dan adikku selalu dalam lindungan Allah SWT.
8. My Moodbooster (Fajar Taqy Wicahya) yang selalu hadir menemani, memberikan dukungan secara spritirual dan materiil, serta motivasi yang luar biasa kepada penulis. Terimaksih atas perhatian dan kasih sayang yang telah diberikan.
9. Sahabat-sahabatku yang luar biasa telah memberikan dukungan dan menghibur dikala sedih. Semoga Allah SWT meridhoi kesuksesan dan kebahagiaan untuk kita semua.
10. Teman-temanku di keluarga HEMa Manajemen FEB UMS.
11. Seluruh pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah membantu dalam menyelesaikan penyusunan skripsi ini.

Dengan selesainya penyusunan penelitian ini, penulis berharap dapat memberikan manfaat yang solutif dan aplikatif bagi akademisi ataupun perusahaan serta menjadi arahan dalam perjalanan pengetahuan.

Penulis menyadari bahwa penyusunan penelitian ini masih jauh dari sempurna, maka penulis sangat berterima kasih apabila diantara pembaca ada yang memberikan saran dan kritik yang membangun guna memperluas wawasan penulis sebagai proses pembelajaran diri.

Wasalamu'alaikum Wr.Wb.

Surakarta, 4 Februari 2019
Penulis,

Ghifarin Addausi

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iii
MOTTO	iv
PERSEMBAHAN.....	v
ABSTRAK	vi
ABSTRACT	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah	5
C. Tujuan Penelitian.....	6
D. Manfaat Penelitian.....	6
E. Sistematika Penulisan Skripsi.....	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
A. Landasan Teori	8
1. Konseptualisasi Merek Fashion Mewah.....	8
2. Keputusan Pembelian	10
3. Gaya Hidup (<i>Lifestyle</i>)	13
4. Nilai Merek yang Dirasakan (<i>Perceived Brand Value</i>)....	15
B. Kerangka Penelitian.....	17
C. Penelitian Terdahulu.....	18
1. Hubungan Gaya Hidup (<i>Lifestyle</i>) dengan Keputusan Pembelian	18

2.	Hubungan Nilai Merek yang Dirasakan dengan Keputusan Pembelian	20
BAB III	METODE PENELITIAN	22
A.	Jenis Penelitian	22
B.	Pengukuran Variabel dan Definsi Operasional	22
C.	Data dan Sumber Data.....	24
D.	Metode Pengumpulan Data	24
E.	Desain Pengambilan Sampel	25
F.	Metode Analisis Data	27
BAB IV	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	33
A.	Data Hasil Penelitian	33
B.	Deskriptif Statistik.....	34
1.	Analisis Deskripsi.....	34
2.	Deskripsi Responden.....	35
3.	Tanggapan Responden	39
C.	Uji Instrumen.....	40
1.	Uji Validitas	40
2.	Uji Reliabilitas.....	42
3.	Uji Asumsi Klasik	43
D.	Uji Hipotesis Penelitian	45
1.	Analisis Regresi Linier Berganda.....	45
2.	Uji F.....	47
3.	Uji Koefisien Determinasi.....	48
4.	Uji t	48
E.	Pembahasan	50
1.	Pengaruh gaya hidup terhadap keputusan pembelian.....	50
2.	Pengaruh nilai merek yang dirasakan (<i>perceived brand value</i>) terhadap keputusan pembelian	51
BAB V	PENUTUP	53
A.	Simpulan.....	53
B.	Keterbatasan Penelitian	54

C. Saran	54
DAFTAR PUSTAKA	
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

	Halaman	
Tabel 3.1	Definisi Operasional	23
Tabel 4.1	Deskripsi Responden Menurut Jenis Kelamin	35
Tabel 4.2	Deskripsi Responden Menurut Usia	36
Tabel 4.3	Deskripsi Responden Menurut Frekuensi Pembelian	36
Tabel 4.4	Deskripsi Responden Berdasarkan Fakultas	37
Tabel 4.5	Deskripsi Responden Berdasarkan Merek yang biasa dibeli	38
Tabel 4.6	Hasil Tanggapan Responden.....	39
Tabel 4.7	Hasil Uji Validitas Variabel Gaya Hidup (X1).....	41
Tabel 4.8	Hasil Uji Validitas Variabel Nilai Merek yang Diraskaan(X2)	41
Tabel 4.9	Hasil Uji Reliabilitas.....	42
Tabel 4.10	Hasil Uji Multikolinearitas.....	43
Tabel 4.11	Hasil Uji Normalitas	44
Tabel 4.12	Hasil Uji Heteroskedastisitas	45
Tabel 4.13	Analisis Regresi Linier Berganda	46

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1. Kerangka Pemikiran.....	18
-------------------------------------	----

DAFTAR LAMPIRAN

- | | |
|------------|-------------------------------|
| Lampiran 1 | Kuesioner Penelitian |
| Lampiran 2 | Data Penelitian |
| Lampiran 3 | Hasil Uji Deskripsi Responden |
| Lampiran 4 | Hasil Uji Validitas |
| Lampiran 5 | Hasil Uji Reliabilitas |
| Lampiran 6 | Hasil Uji Hipotesis |
| Lampiran 7 | Hasil Uji Asumsi Klasik |
| Lampiran 8 | Tabel r |